



sowin
express

envoyez !
C'EST DÉJÀ LÀ-BAS

■ LA SOLIDARITÉ MAÎTRISÉE

En réunissant dans un même espace « virtuel » et mondialisé les principaux biens de consommation et services, le concept Sowin Express est LA réponse au besoin qu'ont les particuliers de contrôler l'utilisation qui est faite de l'aide financière et des transferts de fonds qu'ils effectuent au bénéfice de leurs proches.

En effet, de nombreux expatriés transmettent régulièrement de l'argent aux familles restées dans leur pays d'origine, afin de les aider à subvenir à leurs besoins, sans véritablement savoir ce à quoi vont servir ces fonds. Sowin Express apporte la solution en offrant la possibilité de choisir le type de produits ou de services consommés grâce à un vaste réseau de partenaires locaux.

Il est désormais possible d'offrir en toute sécurité de la nourriture, des matériaux, des biens de consommation, et toutes sortes de produits et de services.

Ce concept concerne aussi les expatriés souhaitant se constituer un patrimoine pour eux même, et par extension, les résidents d'un même pays (aide à des enfants étudiants, parents âgés, dépannage d'urgence en cas de problème ...).

■ UN SERVICE UNIQUE

Ce concept n'a pas d'équivalent dans le monde, car actuellement les seules possibilités concernent des transferts de fonds « liquides » via des canaux officiels affiliés à des réseaux bancaires ou postaux.

Parallèlement, de petites structures « informelles » (non officielles et souvent illégales) proposent d'autres solutions (souvent localement) afin d'éviter les coûts prohibitifs et la rigidité des circuits officiels. Ces structures informelles transfèrent au total des sommes considérables car elles répondent à un besoin réel des populations et certaines d'entre elles permettent aussi l'achat de marchandises. Cependant, le manque de fiabilité et la précarité de ces réseaux illégaux est un frein important à leur utilisation et à leur développement.

Le potentiel de ce marché est estimé à plusieurs **centaines de millions d'euros**

■ « **LE GRAND MAGASIN** »

Sowin Express fonctionne comme un hypermarché mondialisé accessible via internet ou via un réseau de prescripteurs. Vous commandez et payez des marchandises et vous en faites bénéficier la personne de votre choix dans le pays de votre choix.

■ **PARTENAIRE, PAS CONCURRENT**

Sowin Express n'a pas pour objectif de développer ses propres circuits de collecte et de distribution mais de faire de l'intermédiation commerciale.

C'est pourquoi nous cherchons à **développer des partenariats avec des structures existantes** pour, d'une part créer un réseau de magasins et de prestataires « partenaires », capables de fournir localement la marchandise ou la prestation, et d'autre part un réseau de « prescripteurs » capables de collecter et d'encaisser les commandes.



L'objectif est d'obtenir le maillage le plus étroit possible afin d'offrir un service de proximité facilement accessible, aussi bien pour les donateurs que pour les destinataires, tout en offrant un éventail de biens et services le plus large possible.

■ LES PARTENAIRES LOCAUX

Ils s'engagent à fournir au bénéficiaire la marchandise ou les services demandés, et ce immédiatement à réception de la commande (reçue par Mail, Fax ou sur leur compte internet). Ils n'ont pas de frais, ni d'avance à faire, car Sowin Express leur transmet un fonds de roulement dès la signature du contrat de partenariat.

Ensuite, le montant des consommations leur est réglé au fur et à mesure des achats. Sowin Express leur offre donc une **source de revenus supplémentaire sans contrainte, sans risque et sans frais.**

■ LES PRESCRIPTEURS

Concernant les taxiphones prescripteurs, une fois qu'ils ont reçu l'habilitation Sowin Express, et après la mise en place d'une signalétique spécifique dans leur boutique, ils enregistrent les commandes via notre site Internet ou par Fax, encaissent le montant de la commande ainsi que les frais (sur une partie desquels ils seront rémunérés). Le client de son côté choisit les produits ou services qu'il achète et peut instantanément prévenir le bénéficiaire par téléphone. Le prescripteur reverse ensuite à Sowin Express le montant de la commande plus les frais, déduction faite de sa commission.

Le partenariat avec les taxiphones est particulièrement pertinent pour Sowin Express car une grande partie de leur clientèle est d'origine étrangère, en contact avec leur famille, ce qui signifie que ces personnes transfèrent déjà probablement des fonds via d'autres circuits (Western Union, Moneygram, etc). C'est donc une clientèle ciblée et captive qu'il n'est pas nécessaire d'attirer à grand renfort de publicité coûteuse...

Ce partenariat est aussi très avantageux pour les taxiphones, car c'est une source de revenus supplémentaires facile à développer et peu contraignante. De plus, l'habilitation Sowin Express peut leur apporter une nouvelle clientèle demandeuse de ce service.

D'autres dispositifs seront développés comme des prescripteurs « volants », indépendants (auto entrepreneurs), bien intégrés dans leur quartiers ils proposeront ce service en toute confiance à leur voisins, leur famille ou à leurs amis (réunions, porte à porte). Eux aussi percevront une rémunération sur les commissions générées.

■ DES COÛTS TRÈS MAÎTRISÉS

En offrant une alternative simple, efficace, peu contraignante et sécurisée sur le marché de l'aide financière et des transferts de fonds entre particuliers, Sowin Express disposera rapidement d'un réseau important de partenaires (Magasins...) et de prescripteurs (Taxiphones...).

Le développement du réseau de partenaires et de prescripteurs ne nécessite pas de publicité institutionnelle car ce service s'adresse à une clientèle ciblée et parfaitement identifiée. Le développement s'appuiera donc sur des relais bien intégrés dans le tissu économique local, capables de générer des adhésions, ou d'organiser des réunions de présentation relayées et animées par l'équipe commerciale de Sowin Express. Le coût de ce développement sera donc relativement faible (Commissions proportionnelles au développement du réseau, déplacements, organisation de réunions...)

Sowin Express agissant en tant qu'intermédiaire (pas de stock...) les équipes et les coûts de fonctionnement de la structure sont réduits. Il conviendra néanmoins de créer une antenne locale dans chaque pays avec un correspondant afin de gérer les relations avec les partenaires, le suivi de la facturation et les règlements des contentieux éventuels, le tout sous la surveillance étroite de la direction française.

■ LES PETITS RUISSEAUX FONT LES GRANDES RIVIÈRES

Les recettes quant à elles proviennent des commissions perçues sur chaque opération. Les montants unitaires sont relativement faibles pour être attractifs, mais le nombre d'opérations est considérable, il constitue un potentiel de plusieurs centaines de millions d'euros.

Il conviendra d'adopter une grille de commissionnement adaptée aux attentes des utilisateurs. En effet, il ressort de plusieurs études que les systèmes classiques (Western Union...) présentent des coûts trop élevés. Ces mêmes études montrent que la rapidité, la fiabilité et la sécurité sont des critères particulièrement importants pour le choix de l'opérateur.

Pour plus de détails, cf. les études de marchés, grilles tarifaires et prévisionnels.

■ LES FONDATEURS

Alassane Sow
Sébastien Hassine
Michel Icca



faites des
heureux
IMMÉDIATEMENT

sowin
express

